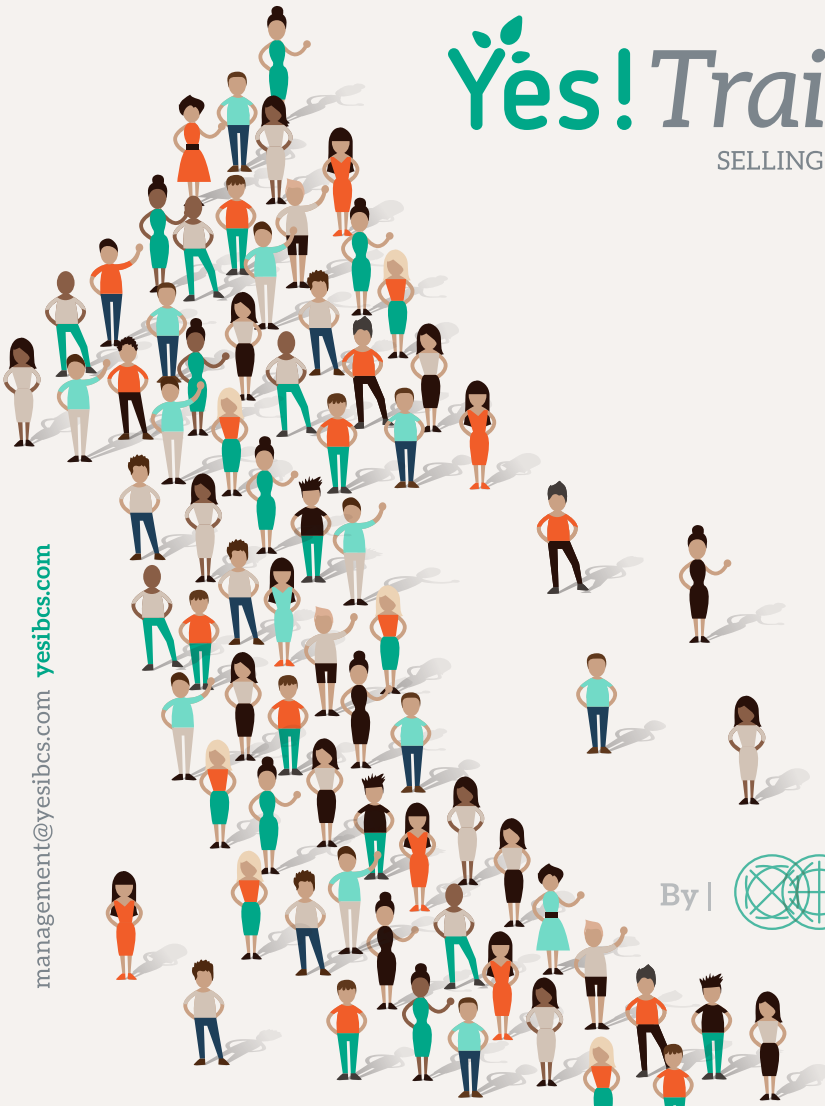


Assisting companies and their teams to deliver results and overachieve expectations.

Ayudando a las empresas y sus equipos a lograr resultados y sobrepasar las expectativas.

# Yes! Training

SELLING BENEFITS



management@yesibcs.com [yesibcs.com](http://yesibcs.com)

By |



**IBC&S**  
It's your hub

# Yes! Training

SELLING BENEFITS

IBC&S through Yes! Corporate tools and **Yes! Training** sales courses approach enables a faster and more successful execution of sales improvement initiatives. Sales people need the right mix of skills and processes to do their job efficiently & effectively.

We help clients achieve their highest levels of sales and customer satisfaction by understanding needs, generating demand, growing accounts and measuring performance. **Yes! Training** solutions assist your company to grow by identifying & selling your unique benefits. We understand the real challenges of selling professionally and effectively. **Yes! Training** courses provide a creative, interactive and highly practical learning experience.

Generating enough new opportunities to drive the revenue you need to hit your targets. **Yes! Training** courses are designed to meet your specific goals & expectations. We will take time to fully understand your team's particular needs and challenges but also to provide practical, up to date support for sales professionals at all levels by developing tools, techniques & solutions to sell successfully.

---

IBC&S a través de las herramientas de Yes!Corporate y los cursos de ventas de **Yes! Training**. El enfoque de cursos de **Yes! Training** permite una ejecución más rápida y exitosa de iniciativas y mejora las ventas. Los profesionales de ventas necesitan la combinación adecuada de habilidades y procesos para hacer su trabajo de manera eficiente y eficaz.

Ayudamos a los clientes a alcanzar niveles más altos de ventas y satisfacción de clientes mediante la comprensión de las necesidades, generando demanda, aumentando cuentas y midiendo el desempeño. Las soluciones que muestra **Yes! Training** ayudan a su empresa a crecer identificando y vendiendo sus beneficios únicos. Entendemos los verdaderos desafíos de la venta profesional y eficaz. **Yes! Training** ofrecen una experiencia de aprendizaje creativa, interactiva y altamente práctica. Generando nuevas oportunidades de negocio suficientes para impulsar los ingresos que necesita para alcanzar sus objetivos.

Los módulos de **Yes! Training** están diseñados para satisfacer sus metas y expectativas específicas. Nos tomamos tiempo para entender completamente las necesidades y retos particulares de su equipo, pero también para proporcionar apoyo práctico y actualizado a los profesionales de ventas en todos sus niveles mediante el desarrollo de herramientas, técnicas y soluciones para vender con éxito.

**Yes! Training Courses** offer opportunities to increase current revenue, maximizing time & investment. **Yes! Training** & los distintos productos y servicios de IBC&S ofrecen oportunidades para aumentar los ingresos actuales, maximizando el tiempo y la inversión.

Our modules include topics such as / Nuestros módulos incluyen temas como:

**GENERATE MORE QUALIFIED APPOINTMENTS.**

GENERA CITAS MÁS CUALIFICADAS.

**GET THROUGH TO THE DECISION MAKER.**

LLEGA A AL TOMADOR DE DECISIONES.

**GAIN THE CONTACT'S ATTENTION.**

OBTÉN LA ATENCIÓN DEL CONTACTO.

**CREATE AND ESTABLISH THE NEED FOR AN APPOINTMENT.**

CREA Y ESTABLECEE LA NECESIDAD DE UNA CITA

**BRILLIANT PRESENTATIONS & NEGOTIATION SKILLS.**

PRESENTACIONES BRILLANTES Y HABILIDADES DE NEGOCIACIÓN.

**OBJECTION HANDLING AND CLOSING WITH CONFIDENCE.**

CIERRE DE NEGOCIACIONES Y MANEJO DE OBJECIONES CON CONFIANZA.

**QUESTIONING, PITCHING & SALES PLANNING.**

PLANIFICACIÓN DE ESTRATEGIA DE VENTAS.

**KEY ACCOUNT PROFILE & CONTACT STRATEGY.**

IDENTIFICACIÓN Y BÚSQUEDA DE CLIENTES POTENCIALES.

**DEVELOPMENT OF NEW BUSINESS OPPORTUNITIES.**

DESARROLLO DE NUEVAS OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

**ADVANCE SALES & WRITING SKILLS.**

HABILIDADES AVANZADAS DE VENTAS Y ESCRITOS COMERCIALES.

**FOLLOW UPS & PROPOSALS.**

SEGUIMIENTO Y PROPUESTAS.

**ACCOUNT MANAGEMENT.**

GESTIÓN DE CUENTAS.

**HIGHLIGHTING PRICE & BENEFITS.**

DESTACANDO PRECIO Y BENEFICIOS.

Contact us & reserve your  
Training sales courses /  
Contáctanos y reserve su  
curso comercial.

management@yesibcs.com  
**yesibcs.com**